



Od poptávky až po úspěšné dokončení zakázky

Stavební společnost Čech & syn působí na českém trhu v roli generálního dodavatele staveb již řadu let. S rostoucím objemem zakázek potřebovali pro kvalitní řízení stavebních projektů nějaké softwarové řešení, pomocí kterého by bylo možné provádět skladbu rozpočtu pro všechny obchodní případy a zároveň v něm řešit výběrová řízení v rámci stavební přípravy. Dalším požadavkem bylo sjednotit a zpřehlednit fakturaci, a s tím také spojené plánování fakturací, a to vše včetně možnosti přístupu do ceníku ÚRS. Společnost Callida jim tedy nabídla komplexní informační systém pro přípravu, realizaci a následnou kontrolu stavebních zakázek – systém euroCALC. Ten dokáže řešit nejen obchodní procesy spojené s tvorbou nabídek, ale umožňuje také hlídat celou realizaci zakázek včetně změn. A díky integraci s nejrůznějšími ERP systémy je i silným controllingovým nástrojem.

Profil klienta:

Čech & syn stavební společnost, je česká rodinná firma s mnohaletou tradicí v oboru stavebnictví. Zakládáme si na profesionalitě a férovém jednání, ať už vůči našim zákazníkům, partnerům či zaměstnancům. Na českém trhu působí v roli generálního dodavatele staveb. Zabývá se výstavbou rodinných domů, bytových domů, průmyslových hal a také retailových parků.

Období realizace:

Září 2021 – Duben 2022

Přínosy:

- Zrychlení tvorby položkových rozpočtů
- Jednodušší ocenění soupisu dodávek a prací
- Přehlednější proces předávání informací ve všech fázích projektu
- Možnost sledování změn nákladů i výnosů v průběhu celé realizace
- Všechny důležité informace a data na jednom místě



Výchozí situace a cíle projektu:

Společnost Čech & syn využívala různé nástroje a způsoby pro vytváření rozpočtů a následná výběrová řízení a fakturaci. Hlavním cílem tedy bylo sjednotit pracovní postupy a možnost zpracovávat a získávat data o projektech na jednom místě.

Před zahájením implementace systému euroCALC byly stanoveny tyto cíle:

- Integrovat systém do všech oddělení od obchodu, přes přípravu až po realizaci. Důležité bylo, nastavit v každém oddělení takové pracovní postupy, aby na sebe navazovaly, díky čemuž se výrazně usnadnila práce a snížil čas na její vykonání.
- Sjednotit data na jednom místě, kam bude mít přístup každý, kdo se na daném projektu podílí.
- Zefektivnit výběrová řízení pro lepší vyhodnocení účastníků, evidovat veškeré poptávky včetně jednotlivých kol a možnost interně ohodnotit firmy pro případnou další spolupráci.
- Přizpůsobit výstupní šablony dle požadavků zejména pro fakturaci
- Možnost sledovat nákladovou a přehledovou část napříč všemi projekty a další přehledy pro maximální efektivitu a vyhodnocení aktuální situace.

Ve společnosti Čech a syn působí Ondřej Toušek na pozici výkonného ředitele, a proto jsme se jej zeptali, jak jim euroCALC pomáhá při přípravě a realizaci svých projektů.

Proč jste navázali spolupráci se společností Callida? Jak jste na Callidu přišli?

Na společnost Callida jsme narazili při hledání nástroje, pomocí kterého by bylo možné provádět skladbu rozpočtu pro naše obchodní případy a zároveň s ním řešit výběrová řízení v rámci stavební přípravy. Také jsme chtěli zpřehlednit a sjednotit fakturaci pro naše investory a s tím je také spojené plánování fakturací. A to vše nabízí systém euroCALC od společnosti Callida. Navíc nás zaujala možnost neomezeného přístupu do ceníků ÚRS.

V které fázi projektu vám euroCALC pomáhá nejvíc a jakým způsobem euroCALC využíváte?

Systém euroCALC využíváme jak v obchodní fázi, tak i ve stavební přípravě. Používáme jej k tvorbě položkového rozpočtu s výkazem výměr; k oceňování soupisu dodávek a prací; k poptávání a výběru subdodavatelů; k čerpání již prostavěného; k tvorbě změnových listů; k vytváření vlastních položek, aby náš odborný cenový odhad byl již v předvýrobní fázi co nejpřesnější; k vytváření databáze dodavatelů materiálu a stavebních prací.

Jaký jste zaznamenali posun?

Díky systému euroCALC jsme urychlili tvorbu položkových rozpočtů, ocenění soupisu dodávek a prací, zjednodušili proces předávání informací ve všech fázích projektu. Navíc nám euroCALC dodává jistotu, že vše potřebné najdu na jednom místě a já jako výkonný ředitel mohu jednoduše sledovat veškeré změny jak nákladů, tak i výnosů v průběhu celé realizace.

Jaké přínosy má pro vaši společnost euroCALC?

Efektivnost, přehlednost a rychlost, a to jak v obchodní fázi, tak i ve stavební přípravě. Všechna důležitá data jsou na jednom místě.

Jaké přínosy má pro vaši společnost euroCALC?

Do budoucna plánujeme využívat systém euroCALC daleko více ve výrobní fázi nejenom pro tvorbu změnových listů a čerpání již prostavěného. A dále bychom rádi z uzavřených projektů čerpali podklady pro tvorbu vlastních položek a směrných cen. Na závěr bych rád zmínil, že na Callidě jako na společnosti si cením také individuální přístup k zákazníkovi. Je vždy schopna a ochotna veškeré naše know-how přenést a zapracovat do provozu.

