

CETIN VYTVÁŘÍ VEŘEJNÉ ZAKÁZKY pomocí systému euroCALC

Společnost CETIN a. s. je poskytovatelem největší otevřené telekomunikační infrastruktury na českém trhu a pro řízení projektů při výstavbě optických sítí, u kterých jsou požadovány principy veřejných zakázek, využívá moderní informační systém. Jaké výhody jim přinesl přechod z excelových tabulek do systému euroCALC nám v rozhovoru prozradí ing. JAKUB KOPECKÝ, Program manager ze společnosti CETIN a.s.

● Co vás vedlo k tomu, začít využívat moderní informační systém?

Před implementací nového informačního systému jsme veřejné zakázky zpracovávali v původním ceníkovém systému pomocí excelových tabulek. V excelu se řešilo soutěžení, vyhodnocování a vypořádávání veřejných zakázek. Ale to bylo nepředstavitelně časově náročné, nemluvě o chybovosti a množství změn, které se musely ručně zapracovávat. Od nového systému jsme si slibovali, že konečně začneme realizovat projekty tak, aby byly administrativně méně náročné a hlavně, že jej budeme využívat při řízení zadání stavební části zakázek – od soutěže až po vyhodnocení hotové zakázky a vypořádání podkladů pro fakturaci.

● Proč jste navázali spolupráci právě se společností Callida?

Po vstupu naší společnosti na pole výstavbových projektů, kde je podmínkou režim veřejné zakázky, jsme se začali potýkat s neznalostí ceníku ÚRS, systému naceňování a soutěžení veřejných zakázek a sbírali jsme poznatky na různých seminářích a školeních. Jedním z nich byl seminář od společnosti DEK o rozpočtování veřejných zakázek a tam jsem se ptal na systém, který je pro veřejné zakázky vhodný. Dostal jsem doporučení na zástupce společnosti Callida, abychom si promluvili o využití systému euroCALC. Po nějaké době proběhlo jednání, předvedení softwaru a pak již brzy začala obchodní jednání o nasazení systému do naší společnosti.

● Jaké přínosy má pro vaši společnost tento informační systém?

Systém euroCALC se stal naším druhým ceníkovým nástrojem pro evidenci cen a finanční řízení výstavbových projektů v pevné síti a je určený pro projekty, kde se řídíme Zákonem o zadávání veřejných zakázek a používáme položky z ceníku ÚRS i naše specifické montážní a materiálové položky spoje-

né s instalací optických sítí. Evidujeme v něm individuálně vysoutěžené ceny zhotovitelů na konkrétních zakázkách, evidujeme změnové listy, částečná čerpání a závěrečné vypořádání zakázek. Pomocí euroCALCu i vypisujeme soutěže o konkrétní stavební zakázky a vyhodnocujeme nabídky.

● Jak probíhala implementace a následná spolupráce se společností Callida?

S týmem pracovníků ze společnosti Callida jsme připravovali implementaci a drobné přizpůsobení systému našim potřebám v období pěti měsíců na týdenních workshopech. Oceňujeme jejich profesionální i lidský přístup, kdy velmi rychle pochopili naše potřeby a aktivně se je snažili v systému euroCALC řešit k našemu užitku. I po implementaci jsme ve spojení a jsou vždy ochotni nás podpořit, poradit a zamyslet se nad dalším zlepšením.

● Jaké jsou hlavní přednosti systému euroCALC?

Napojení na ceník ÚRS, zákaznické ceníky, široké možnosti přizpůsobení a evidence cenových úrovní, změn, změnových listů apod., a přitom zachovává systém srozumitelné a logické ovládání a možnost exportů do navazujících systémů, např. SAP. Nejvíce nám pomáhá při řízení zadání stavební části zakázek, od soutěže po vyhodnocení.

● Jaký jste zaznamenali posun ve vaší práci?

Nasazení euroCALCu nám umožnilo přenést agendu spojenou s veřejnými zakázkami z Excelů do systému, kde je možná práce více spolupracovníků a je garantovaná konzistentnost pravidel a cen napříč jednotlivými zakázkami.

● Jaké jsou plány do budoucna, jak dál chcete využít euroCALCu rozvíjet?

Větší část realizace současné fáze velkého projektu v režimu veřejných zakázek máme ještě před sebou (zatím jsme pře-



ing. Jakub Kopecký: Od systému euroCALC si slibujeme, že konečně začneme realizovat projekty tak, aby byly administrativně méně náročné a hlavně, že jej budeme využívat při řízení zadání stavební části zakázek – od soutěže až po vyhodnocení hotové zakázky a vypořádání podkladů pro fakturaci.

PŘÍNOSY SYSTÉMU EUROCALC VE SPOLEČNOSTI CETIN

- Evidence individuálně vysoutěžené ceny zhotovitelů na konkrétních zakázkách.
- Přehledná evidence změnových listů, průběžného čerpání a závěrečného vypořádání zakázek.
- Využívání ceníků ÚRS včetně specifických montážních a materiálových položek, které jsou spojené s instalací optických sítí.
- Vypisování soutěží o konkrétní stavební zakázky a vyhodnocování nabídek.
- Možnost exportů do navazujících systémů [SAP].

vážně v projekční fázi), ale máme na obzoru další velký obdobný projekt, který bude vyžadovat možná drobné změny v užívání euroCALCu. Do budoucna je na stole otázka, jestli nevyužít euroCALC i pro jiné než stavební projekty v režimu veřejné zakázky. ■