

## Společnost CETIN zpracovává veřejné zakázky pomocí systému euroCALC

*Společnost CETIN je poskytovatelem největší otevřené telekomunikační infrastruktury na českém trhu pro fixní i mobilní služby – je vlastně pevnou páteří českého internetu.*

*Zaručuje operátorům rovný přístup ke svým službám a zároveň je schopna realizovat veškeré telekomunikační řešení a služby s využitím vlastní infrastruktury.*

*Systém euroCALC využívá společnost CETIN pro finanční řízení projektů při výstavbě optických sítí, kde jsou požadovány principy veřejných zakázek. Systém euroCALC pomáhá od tendru až po vyhodnocení hotové zakázky a vypořádání podkladů pro fakturaci.*

### **Profil klienta:**

Společnost CETIN a. s. je česká telekomunikační společnost, která vlastní, staví a provozuje největší telekomunikační síť v ČR. Tuto síť využívá 99,6 % populace. Je součástí CETIN Group, která kromě Česka spravuje telekomunikační síť v Bulharsku, Maďarsku a Srbsku.

**Období realizace:** září - prosinec 2022

### **Přínosy realizovaného projektu:**

- Evidence individuálně vysoutěžené ceny zhotovitelů na konkrétních zakázkách
- Přehledná evidence změnových listů, průběžného čerpání a závěrečného vypořádání zakázek
- Využívání ceníků ÚRS včetně specifických montážních a materiálových položek, které jsou spojené s instalací optických sítí
- Vypisování soutěží o konkrétní stavební zakázky a vyhodnocování nabídek
- Možnost exportů do navazujících systémů (SAP)

## Výchozí situace a cíle projektu:

Před implementací systému euroCALC se veřejné zakázky ve společnosti CETIN zpracovávaly v původním ceníkovém systému, pomocí excelových tabulek. V Excelu se řešilo soutěžení, vyhodnocování a vypořádávání veřejných zakázek, což bylo nepředstavitelně časově náročné. Nemluvě o chybovosti a množství změn, které se musely zpracovávat.

Cílem implementace bylo, realizovat projekty za pomoci systému euroCALC tak, aby byly administrativně méně náročné než předchozí menší projekty. Systém euroCALC využívat při řízení zadání stavební části zakázek, od soutěže po vyhodnocení.

## **Jak hodnotí spolupráci s firmou Callida Jakub Kopecký, Program Manager ze společnosti CETIN, a.s.?**

*Proč jste navázali spolupráci právě se společností Callida? Jak jste na Callidu přišli?*

Po vstupu naší společnosti na pole výstavbových projektů, kde je podmínkou režim veřejné zakázky, jsme se začali potýkat s neznalostí ceníku ÚRS, systému naceňování a soutěžení veřejných zakázek a sbírali jsme poznatky na různých seminářích a školeních.

Jedním z nich byl seminář od společnosti DEK o rozpočtování veřejných zakázek a tam jsem dostal doporučení na zástupce společnosti Callida, abychom si promluvili o využití systému euroCALC. Po nějaké době proběhlo jednání, předvedení aplikace a pak již brzy začala obchodní jednání o nasazení aplikace do naší společnosti.

## **Jaké přínosy má pro vaši společnost euroCALC?**

Systém euroCALC se stal naším druhým ceníkovým nástrojem pro evidenci cen a finanční řízení výstavbových projektů v pevné síti a je určený pro projekty, kde se řídíme Zákonem o zadávání veřejných zakázek a používáme položky z ceníku ÚRS i naše specifické montážní a materiálové položky spojené s instalací optických sítí. Evidujeme v něm individuálně vysoutěžené ceny zhotovitelů na konkrétních zakázkách, evidujeme změnové listy, částečná čerpání a závěrečné vypořádání zakázek. Pomocí euroCALCu i vypisujeme soutěže o konkrétní stavební zakázky a vyhodnocujeme nabídky.

## **Co si na Callidě ceníte? Jaký s Callidou máte vztah?**

S týmem pracovníků ze společnosti Callida jsme připravovali implementaci a drobné přizpůsobení aplikace našim potřebám v období pěti měsíců na týdenních workshopech. Oceňujeme jejich profesionální i lidský přístup, kdy velmi rychle pochopili naše potřeby a aktivně se je snažili v systému euroCALC řešit k našemu užitku. I po implementaci jsme ve spojení a jsou vždy ochotni nás podpořit, poradit a zamyslet se nad dalším zlepšením.

## **Jakým způsobem euroCALC využíváte?**

Pro finanční řízení projektů ve výstavbě optických sítí, kde jsou požadovány principy veřejných zakázek, od soutěže ceníku až po vyhodnocení hotové zakázky a vypořádání podkladů pro fakturaci.

## **Jaké jsou hlavní přednosti systému euroCALC?**

Napojení na ceník ÚRS, zákaznické ceníky, široké možnosti přizpůsobení a evidence cenových úrovní, změn, změnových listů, apod., a přitom zachovává systém srozumitelné a logické ovládání a možnost exportů do navazujících systémů, např. SAP.

## **V které fázi projektu vám euroCALC pomáhá nejvíc?**

Řízení zadání stavební části zakázek, od soutěže po vyhodnocení.

## **Jaký jste zaznamenali posun ve vaší práci díky využívání euroCALCu?**

Nasazení euroCALCu nám umožnilo přenést agendu spojenou s veřejnými zakázkami z Excelů do systému, kde je možná práce více spolupracovníků a je garantovaná konzistentnost pravidel a cen napříč jednotlivými zakázkami.

## **Jaké jsou plány do budoucna, jak dál chcete využít euroCALCu rozvíjet?**

Větší část realizace současné fáze velkého projektu v režimu veřejných zakázek máme ještě před sebou, ale máme na obzoru další velký obdobný projekt, který bude vyžadovat možná drobné změny v užívání euroCALCu. Do budoucna je na stole otázka, jestli nevyužít euroCALC i pro jiné než stavební projekty v režimu veřejné zakázky.